

2015-2020年中国茶叶连锁 行业市场分析与投资前景研究报告

报告目录及图表目录

博思数据研究中心编制

www.bosidata.com

报告报价

《2015-2020年中国茶叶连锁行业市场分析与投资前景研究报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.bosidata.com/maoyi1501/S02716AP06.html>

【报告价格】纸介版7000元 电子版7200元 纸介+电子7500元

【出版日期】2015-01-30

【交付方式】Email电子版/特快专递

【订购电话】全国统一客服务热线：400-700-3630(免长话费) 010-57272732/57190630

博思数据研究中心

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

说明、目录、图表目录

报告说明:

博思数据发布的《2015-2020年中国茶叶连锁行业市场分析与投资前景研究报告》共十三章。介绍了茶叶连锁行业相关概述、中国茶叶连锁产业运行环境、分析了中国茶叶连锁行业的现状、中国茶叶连锁行业竞争格局、对中国茶叶连锁行业做了重点企业经营状况分析及中国茶叶连锁产业发展前景与投资预测。您若想对茶叶连锁产业有个系统的了解或者想投资茶叶连锁行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

茶行业连锁经营一定是由单一的产品销售向品茗、休闲、商务会谈等综合经营的模式转型。

目前国内的很多茶企都在向连锁经营的模式发展，不管是自营店还是加盟店，为了提升知名度而开店、为了假大空而开店的不在少数。为了开店而开店，最终是要付出惨痛的代价。自己的店亏得揭不开锅还在搞连锁加盟，不仅害了加盟商更是损害了自己的品牌，做好连锁经营还需要认清茶行业发展趋势和规范运营。当前，茶行业正经历着洗礼，茶行业连锁经营的发展有以下趋势：

茶行业连锁经营一定是由单一的产品销售向品茗、休闲、商务会谈等综合经营的模式转型。转型不是对茶店硬件大规模改造，而应该从软件上着手，在服务上下功夫。目前国内茶综合体形式的店面还是有不少的，但在走连锁经营模式的还不多。就目前国内茶行业来看，铁观音、普洱茶、毛尖等品牌连锁店还停留在产品销售

上。虽然有的品牌企业成立有旗下会所，但经营的盈利性还是有待提高的。

目前茶叶的品类很多，知名的就有六大茶类，品类更是数不胜数。具有代表性的品牌性企业基本都是走单品类起家的，也就是之前生产毛尖的只卖毛尖，生产铁观音的只卖铁观音。站在消费者立场来看，在一个茶店里应该什么茶都能买到。单店拥有多茶类、多品类势在必行，有的企业已经在这样经营。产品向多茶类、多品类整合营销是茶行业连锁经营的发展趋势。

茶叶的暴利时代已经过去，开一个店少则上百万，多则上千万，大部分资金都花在了装修上，得卖多少茶叶才能回本。店中店、社区店等小店在以后的市场竞争中风险更小，更具竞争力，这种营销模式在其他行业中已经得到证实。在连锁商超的行业中，社区店成功的案例不在少数。本着开小店、多开店的原则进行布局是茶行业连锁经营发展的方向，做好了甚至就是行业里的一匹黑马。

茶文化是一种厚重的历史文化。但传统的东西不见得被所有人接受。目前大多茶店不管在

店内装修上，还是在产品包装上讲究厚重。行业在发展，消费者的消费观念也在变化。七零后、八零后甚至九零后是茶叶消费的主力军。因此，由厚重文化向时尚文化转变不是放弃传统茶文化，而是通过转变文化形式同消费主力达到同步。

茶王的时代已经是过去式了，抑制三公消费已是不争的现实，这对一味追求高端的茶企无疑是巨大的危机。概念茶、噱头茶等此类产品更无市场空间。认清行业发展，放弃急功近利的心态，贴近老百姓，做百姓茶，让茶真正回归到“开门七件事”上，是茶行业发展的必然趋势。

第一部分 产业环境透视

第一章 中国茶叶连锁经营行业综述

第一节 茶叶连锁经营定位

一、服务种类定位

二、文化诉求定位

三、经营主体定位

四、目标客户定位

第二节 茶叶店连锁特征分析

一、行业规模经济特征

二、行业经营模式特征

三、行业投资壁垒特征

第二章 行业市场环境分析

第一节 行业政策环境分析

一、行业监管体制

二、行业政策动向

三、行业相关标准

四、行业发展规划

第二节 行业经济环境分析

一、国际宏观经济走势

二、国内宏观经济走势

三、行业贸易环境分析

第三节 行业需求环境分析

- 一、国内外饮茶消费习惯分析
- 二、国内外茶叶消费特征分析
- 三、中国居民收入与支出水平

第二部分 行业深度分析

第三章 中国茶叶连锁经营现状分析

第一节 茶叶连锁经营市场概况

- 一、茶叶店连锁经营发展历程
- 二、茶叶店连锁行业市场规模
- 三、茶叶店连锁市场消费趋势

第二节 茶叶行业主要经营形式

一、茶叶批发市场经营形式分析

二、连锁茶叶店经营形式分析

三、茶叶大卖场经营形式分析

四、茶餐厅经营形式分析

五、社区茶叶店经营形式分析

第三节 茶叶连锁经营市场现状

- 一、超市及卖场茶叶营销状况
- 二、大型连锁茶叶超市营销状况
- 三、茶叶连锁专卖店营销状况

第四节 茶叶连锁行业竞争分析

- 一、茶叶连锁店面竞争状况
- 二、茶叶连锁产品竞争分析
- 三、茶叶连锁价格竞争分析
- 四、茶叶连锁服务方式分析
- 五、茶叶连锁物流方式分析
- 六、茶叶连锁营销手段分析

第四章 中国茶叶连锁加盟店实施策划

第一节 茶叶加盟连锁店定位分析

一、加盟商自我定位分析

二、目标客户群定位分析

三、特许加盟要求分析

四、对总部的认识分析

第二节 茶叶连锁店店址选择分析

一、依据人气选址建议

二、依据地段选址建议

三、依据经营需要选址

第三节 连锁茶叶品牌选择因素分析

一、茶叶品牌知名度分析

二、茶叶企业文化分析

三、加盟总部的经营规划

四、加盟总部的培训机制

五、加盟总部的广告投放

六、连锁品牌的引导服务

七、加盟品牌的规模控制

第四节 茶叶加盟连锁店经营管理策略

一、加盟店资金规划建议

二、加盟店成本控制建议

三、加盟店管理能力提升建议

四、加盟店客户关系建立建议

五、与加盟总部协同建议

第三部分 市场全景调研

第五章 茶叶连锁行业产业结构分析

第一节 茶叶连锁产业结构分析

一、市场细分充分程度分析

二、各细分市场领先企业排名

三、各细分市场占总市场的结构比例

四、领先企业的结构分析（所有制结构）

第二节 产业价值链条的结构及整体竞争优势分析

一、产业价值链条的构成

二、产业链条的竞争优势与劣势分析

第三节 产业结构发展预测

一、产业结构调整指导政策分析

二、产业结构调整中消费者需求的引导因素

三、中国茶叶连锁行业参与国际竞争的战略市场定位

四、产业结构调整方向分析

第六章 中国茶叶细分产品产销需求分析

第一节 中国茶叶加工总体状况

一、茶叶加工产业发展概况

二、茶叶加工总产量分析

三、茶叶加工产品结构分析

四、茶叶加工企业规模分析

五、茶叶加工市场竞争格局

1、绿茶加工市场竞争格局

2、红茶加工市场竞争格局

3、乌龙茶加工市场竞争格局

4、普洱茶加工市场竞争格局

第二节 中国茶叶出口贸易形势

一、茶叶出口总量分析

二、茶叶出口国别分析

三、茶叶出口地区分析

四、茶叶国际竞争力分析

五、茶叶出口前景及建议

第三节 绿茶行业产销需求分析

一、绿茶加工情况分析

1、绿茶加工产量分析

2、主要绿茶加工企业分析

二、绿茶消费情况分析

三、绿茶出口贸易分析

四、绿茶价格走势分析

五、绿茶发展趋势预测

第四节 红茶种植与加工市场分析

一、红茶加工情况分析

1、红茶加工产量分析

2、主要红茶加工企业分析

二、红茶消费情况分析

三、红茶出口贸易分析

四、红茶价格走势分析

五、红茶发展趋势预测

第五节 乌龙茶种植与加工市场分析

一、乌龙茶加工情况分析

1、乌龙茶加工产量分析

2、主要乌龙茶加工企业分析

二、乌龙茶消费情况分析

三、乌龙茶价格走势分析

四、乌龙茶出口贸易分析

五、乌龙茶发展趋势预测

第六节 花茶种植与加工市场分析

一、花茶加工情况分析

1、花茶加工产量分析

2、主要花茶加工企业分析

二、花茶消费情况分析

三、花茶价格走势分析

四、花茶出口贸易分析

五、花茶发展趋势预测

第七节 普洱茶种植与加工市场分析

一、普洱茶加工情况分析

1、普洱茶加工产量分析

2、主要普洱茶加工企业分析

二、普洱茶消费情况分析

三、普洱茶价格走势分析

四、普洱茶出口贸易分析

五、普洱茶发展趋势预测

第四部分 竞争格局分析

第七章 中国茶叶连锁区域格局与市场前景

第一节 北京市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、北京市茶叶连锁消费环境

二、北京市茶叶市场规模分析

三、北京市茶叶连锁分布分析

四、北京市茶叶连锁企业竞争

五、北京市茶叶连锁经营战略

第二节 上海市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、上海市茶叶连锁消费环境

二、上海市茶叶市场规模分析

三、上海市茶叶连锁分布分析

四、上海市茶叶连锁企业竞争

五、上海市茶叶连锁经营战略

第三节 成都市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、成都市茶叶连锁消费环境

二、成都市茶叶市场规模分析

三、成都市茶叶连锁分布分析

四、成都市茶叶连锁企业竞争

五、成都市茶叶连锁经营战略

第四节 广州市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、广州市茶叶连锁消费环境

二、广州市茶叶市场规模分析

三、广州市茶叶连锁分布分析

四、广州市茶叶连锁企业竞争

五、广州市茶叶连锁经营战略

第五节 武汉市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、武汉市茶叶连锁消费环境

二、武汉市茶叶市场规模分析

三、武汉市茶叶连锁分布分析

四、武汉市茶叶连锁企业竞争

五、武汉市茶叶连锁经营战略

第六节 杭州市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、杭州市茶叶连锁消费环境

二、杭州市茶叶市场规模分析

三、杭州市茶叶连锁分布分析

四、杭州市茶叶连锁企业竞争

五、杭州市茶叶连锁经营战略

第七节 南京市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、南京市茶叶连锁消费环境

二、南京市茶叶市场规模分析

三、南京市茶叶连锁分布分析

四、南京市茶叶连锁企业竞争

五、南京市茶叶连锁经营战略

第八节 厦门市茶叶连锁区域格局与市场前景

一、厦门市茶叶连锁消费环境

二、厦门市茶叶市场规模分析

三、厦门市茶叶连锁分布分析

四、厦门市茶叶连锁企业竞争

五、厦门市茶叶连锁经营战略

第八章 2015-2020年茶叶连锁行业领先企业经营形势分析

第一节 御品天香

一、企业基本情况分析

二、企业品牌文化分析

三、企业营销网络分析

四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势分析

第二节 观景茶业

- 一、企业基本情况分析
- 二、企业品牌文化分析
- 三、企业营销网络分析
- 四、企业主要产品分析
- 五、企业加盟招商分析
- 六、企业竞争优势分析

第三节 世界峰茶业

- 一、企业基本情况分析
- 二、企业品牌文化分析
- 三、企业营销网络分析
- 四、企业主要产品分析
- 五、企业加盟招商分析
- 六、企业竞争优势分析

第四节 馥春茶业

- 一、企业基本情况分析
- 二、企业品牌文化分析
- 三、企业营销网络分析
- 四、企业主要产品分析
- 五、企业加盟招商分析
- 六、企业竞争优势分析

第五节 连赞茶业

- 一、企业基本情况分析
- 二、企业品牌文化分析
- 三、企业营销网络分析
- 四、企业主要产品分析
- 五、企业加盟招商分析
- 六、企业竞争优势分析

第六节 福音山茗茶

- 一、企业基本情况分析
- 二、企业品牌文化分析
- 三、企业营销网络分析
- 四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势劣势分析

第七节 山国饮艺

一、企业基本情况分析

二、企业品牌文化分析

三、企业营销网络分析

四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势劣势分析

第八节 天月茶

一、企业基本情况分析

二、企业品牌文化分析

三、企业营销网络分析

四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势劣势分析

第九节 御茶园

一、企业基本情况分析

二、企业品牌文化分析

三、企业营销网络分析

四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势劣势分析

第十节 天方茶叶

一、企业基本情况分析

二、企业品牌文化分析

三、企业营销网络分析

四、企业主要产品分析

五、企业加盟招商分析

六、企业竞争优势劣势分析

第五部分 发展前景展望

第九章 2015-2020年茶叶连锁行业投资价值评估分析

第一节 茶叶连锁行业投资特性分析

- 一、茶叶连锁行业进入壁垒分析
- 二、茶叶连锁行业盈利因素分析
- 三、茶叶连锁行业盈利模式分析

第二节 2015-2020年茶叶连锁行业发展的影响因素

- 一、有利因素
- 二、不利因素

第三节 2015-2020年茶叶连锁行业投资价值评估分析

- 一、行业投资效益分析
 - 1、行业活力系数比较及分析
 - 2、行业投资收益率比较及分析
 - 3、行业投资效益评估
- 二、产业发展的空白点分析
- 三、投资回报率比较高的投资方向
- 四、新进入者应注意的障碍因素

第十章 中国茶叶连锁行业前景与投资规划

第一节 茶叶连锁投资所需条件

- 一、茶叶连锁资金需求分析
- 二、茶叶连锁品牌形象需求
- 三、茶叶连锁试点经营分析
- 四、开发茶叶连锁经营体系

第二节 茶叶连锁投资风险分析

- 一、茶叶连锁市场风险
- 二、茶叶连锁政策风险
- 三、加盟总部带来的风险
- 四、由经营者带来的风险

第三节 茶叶连锁网络营销分析

- 一、茶叶连锁网络营销现状

二、茶叶连锁网络营销机会

三、茶叶连锁网络营销趋势

四、茶叶连锁网络营销建议

第四节 茶叶连锁行业投资策略

一、复合运营模式策略分析

二、茶叶连锁品牌实施战略

三、茶文化建设策略分析

第六部分 发展战略研究

第十一章 2015-2020年茶叶连锁行业面临的困境及对策

第一节 2014年茶叶连锁行业面临的困境

第二节 茶叶连锁企业面临的困境及对策

一、重点茶叶连锁企业面临的困境及对策

1、重点茶叶连锁企业面临的困境

2、重点茶叶连锁企业对策探讨

二、中小茶叶连锁企业发展困境及策略分析

1、中小茶叶连锁企业面临的困境

2、中小茶叶连锁企业对策探讨

三、国内茶叶连锁企业的出路分析

第三节 中国茶叶连锁行业存在的问题及对策

一、中国茶叶连锁行业存在的问题

二、茶叶连锁行业发展的建议对策

1、把握国家投资的契机

2、竞争性战略联盟的实施

3、企业自身应对策略

三、市场的重点客户战略实施

1、实施重点客户战略的必要性

2、合理确立重点客户

3、重点客户战略管理

4、重点客户管理功能

第四节 中国茶叶连锁市场发展面临的挑战与对策

第十二章 茶叶连锁行业发展战略研究

第一节 茶叶连锁行业发展战略研究

一、战略综合规划

二、技术开发战略

三、业务组合战略

四、区域战略规划

五、产业战略规划

六、营销品牌战略

七、竞争战略规划

第二节 对我国茶叶连锁品牌的战略思考

一、茶叶连锁品牌的重要性

二、茶叶连锁实施品牌战略的意义

三、茶叶连锁企业品牌的现状分析

四、我国茶叶连锁企业的品牌战略

五、茶叶连锁品牌战略管理的策略

第三节 茶叶连锁经营策略分析

一、茶叶连锁市场细分策略

二、茶叶连锁市场创新策略

三、品牌定位与品类规划

四、茶叶连锁新产品差异化战略

第四节 茶叶连锁行业投资战略研究

一、2015年茶叶连锁行业投资战略

二、2015-2020年茶叶连锁行业投资战略

三、2015-2020年细分行业投资战略

第十三章 博思数据研究结论及投资建议

第一节 茶叶连锁行业研究结论及建议

第二节 茶叶连锁子行业研究结论及建议

第三节 茶叶连锁行业投资建议

一、行业发展策略建议

二、行业投资方向建议

三、行业投资方式建议

图表目录

图表：茶叶连锁行业生命周期

图表：茶叶连锁行业产业链结构

图表：2013-2014年全球茶叶连锁行业市场规模

图表：2013-2014年中国茶叶连锁行业市场规模

图表：2013-2014年茶叶连锁行业重要数据指标比较

图表：2013-2014年中国茶叶连锁市场占全球份额比较

图表：2013-2014年茶叶连锁行业销售收入

图表：2013-2014年茶叶连锁行业利润总额

图表：2013-2014年茶叶连锁行业资产总计

图表：2013-2014年茶叶连锁行业负债总计

图表：2013-2014年茶叶连锁行业竞争力分析

图表：2013-2014年茶叶连锁市场价格走势

图表：2013-2014年茶叶连锁行业主营业务收入

图表：2013-2014年茶叶连锁行业主营业务成本

图表：2013-2014年茶叶连锁行业销售费用分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业管理费用分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业财务费用分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业销售毛利率分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业销售利润率分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业成本费用利润率分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业总资产利润率分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业需求分析

图表：2013-2014年茶叶连锁行业集中度

本报告由博思数据的资深专家和研究人員通过长期周密的市场调研，参考国家统计局、国家商务部、国家发改委、国务院发展研究中心、行业协会、全国及海外专业研究机构提供的大量权威资料，并对多位业内资深专家进行深入访谈的基础上，通过与国际同步的市场研究工具、理论和模型撰写而成。全面而准确地为

您从行业的整体高度来架构分析体系。让您全面、准确地把握整个茶叶连锁行业的市场走向和发展趋势。

本报告专业！权威！报告根据茶叶连锁行业的发展轨迹及多年的实践经验，对中国茶叶连锁行业的内外部环境、行业发展现状、产业链发展状况、市场供需、竞争格局、标杆企业、发展趋势、机会风险、发展策略与投资建议等进行了分析，并重点分析了我国茶叶连锁行业将面临的机遇与挑战，对茶叶连锁行业未来的发展趋势及前景作出审慎分析与预测。是茶叶连锁企业、学术科研单位、投资企业准确了解行业最新发展动态，把握市场机会，正确制定企业发展战略的必备参考工具，极具参考价值！

详细请访问：<http://www.bosidata.com/maoyi1501/S02716AP06.html>